九州北部税理士協同組合　提携企業

ストライク
世界を変える仲間をつくる。

JPX PRIME
当社はストライクグループ
(証券コード6196)の
事業会社です

関与先の未来を支える選択肢、
会計事務所によるM&A支援

関与先企業で次のような経営課題がありましたら
ストライクと共に解決しませんか。



■後継者不在を解決したい　■分散した株式を集約したい
■事業の選択と集中を行いたい　■創業者利潤を獲得したい

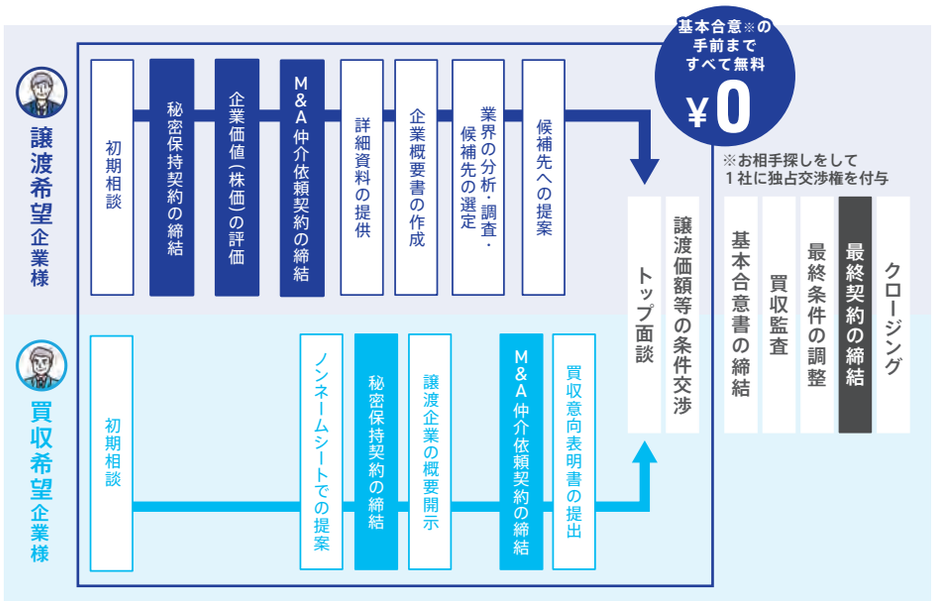
ストライクはこれまでに数多くのM&Aに関与してきたM&A専門会社です。
その経験を活かし、数多くの会計事務所と連携して関与先の多様なニーズにお応えしてまいりました。

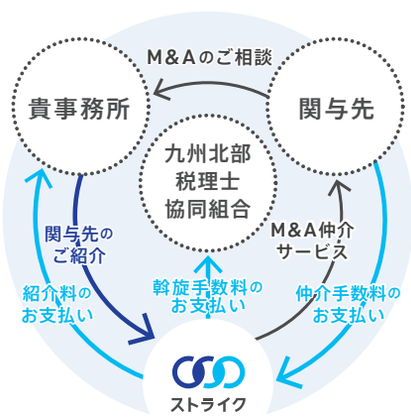
関与先企業 × **会計事務所** × **ストライク**

M&Aが成約しましたら、**関与先企業からいただく報酬の20％**をご紹介料としてお支払いいたします。

M&Aの流れと料金

基本合意(お相手探しをして１社に独占交渉権を付与)の手前まで無料でご利用いただけます。
着手金・月額報酬・企業価値算定料はいただきません。





「後継者がいない」ことについて、関与先から相談を受けていませんか？

株式会社ストライク

www.strike.co.jp
東京｜札幌｜仙台｜名古屋｜京都｜大阪｜高松｜広島｜福岡
TEL 092-287-9966
FAX 092-287-9970

私が担当します



コンサルティング部　ウェルスビジネス推進課
佐藤 可奈子(さとう かなこ)
TEL 070-1371-3031
Mail sato.kana@strike.co.jp
〒812-0012
福岡県福岡市博多区博多駅中央街8-1 JRJP博多ビル9F

中小企業の課題を解決する M&A活用法

事業承継型 M&A 相続人による譲渡



光学部品製造｜関東｜売上10億

前代表取締役の夫が急死。妻が代表取締役に就任したものの経営については関与していなかった。競合他社による社員の引き抜き工作も見受けられ不安が増大し、安定した会社に経営を委ねたいと考え譲渡することにした。

成長戦略型 M&A 若手経営者による譲渡



カーディーラー｜中部｜売上100億

22歳で創業し20年経過する中、会社をさらに成長させていく上で、オーナー会社ではなく安定した組織にしたいと考えた。特に資本を強化する必要性を感じ、大手投資会社から資本を受け入れ、積極的な成長戦略を実現できる環境を整備した。

M&Aに関する情報提供は全て弊社にお任せください

関与先様向け研修
ニーズ喚起チラシ
職員様向け勉強会
関与先様向け同行訪問
…等々



基本合意報酬

資産総額	料金
5億円以下の場合	50万円
5億円超～10億円の場合	100万円
10億円超～50億円の場合	200万円
50億円超の場合	300万円

※別途消費税をいただきます。

RS02_RS03-2502

- 基本合意時（譲受候補先企業への独占交渉権の付与を含む）にお支払いいただきます。
- 基本合意報酬はM&Aが成約しない場合でも返金いたしません。
- 基本合意報酬はM&Aが成約した場合、「成約報酬」の内金として取り扱いません。

成約報酬

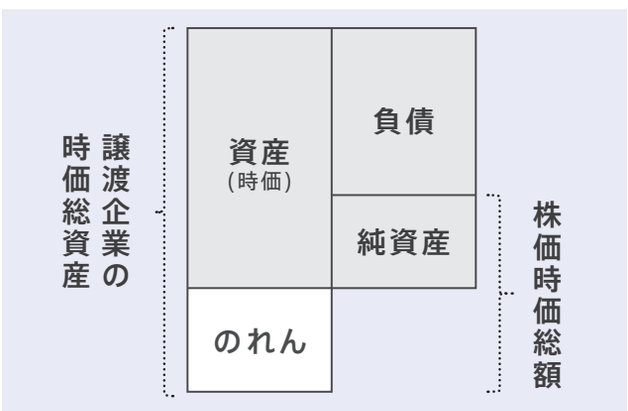
- 株式・事業・資産等の譲渡金額により下記の通りとさせていただきます。
  なお、次の金額については譲渡金額に加算させていただきます。
  - 役員に対する退職金
  - オーナー（関係者含む）からの借入金
  - 譲渡に際して実行される配当金ないし自己株式の取得対価

レーマン方式

株式・事業・資産等の譲渡金額	料率
5億円以下の部分	5%
5億円超～10億円の部分	4%
10億円超～50億円の部分	3%
50億円超～100億円の部分	2%
100億円超の部分	1%

※別途消費税をいただきます。

RS02_RS03_RA04-2502



- 上記にかかわらず最低成約報酬は500万円（消費税別）とさせていただきます。

RS02-2502

TK63-2507